



Über Die Auftragsbörse

Die Auftragsbörse ist eine von der ilexius GmbH betriebene online Auftragsbörse. Wenn Sie mehr über die Betreiberin ilexius GmbH erfahren möchten, besuchen Sie ilexius im Internet unter:

www.ilexius.de.

Willkommen bei der Auftragsbörse!

Das Team der Auftragsbörse begrüßt Sie herzlich und freut sich, Ihnen auf den kommenden Seiten die Vorteile der Online-Auftragsvergabe für Auftragnehmer und Auftraggeber aufzeigen zu dürfen. Natürlich werden wir Ihnen auch erklären, wie Aufträge online vergeben werden und welche zusätzlichen Funktionen die Auftragsbörse Ihnen für die Vergabe bzw. die Annahme von Aufträgen zur Verfügung stellt.

Damit wissen Sie nun, was Sie alles auf den nächsten Seiten erwartet; wenn Sie möchten, springen Sie einfach direkt zu dem für Sie interessanten Punkt. Natürlich können Sie auch ganz „altmodisch“ oben beginnen und bis zum Ende lesen. Wofür Sie sich auch entscheiden: Das Team der Auftragsbörse wünscht Ihnen viel Spaß beim Lesen und bedankt sich sehr für Ihr Interesse!

Viel Spaß und gute Arbeit,
Ihr **Team der Auftragsbörse**

Unser Service für Sie

Willkommen bei der Auftragsbörse!	1
Warum soll ich Aufträge online vergeben?	2
Warum soll ich Aufträge online annehmen?	2
Wie vergebe ich Aufträge online?	3
Wie nehme ich Aufträge online an?	4
Die Vergabeverfahren	6
Was kostet mich als Auftragnehmer das Angebot?	7
Was kostet mich als Auftraggeber das Angebot?	7
Viel Spaß in der Auftragsbörse!	7



Ihre Vorteile als Auftraggeber

- Faire Preise
- einfacher Vergleich der Angebote
- Qualität durch bewertet Auftragnehmer
- Sicher und komfortabel

Ihre Vorteile als Auftragnehmer

- Faire Preise
- E-Mailbenachrichtigung bei neu eingestelltem Auftrag
- Qualität wird belohnt
- Sicher und komfortabel
- Präsentationsmöglichkeit für Ihr Unternehmen
- Werbung dort wo der Kunde Sie wahrnimmt

Warum soll ich Aufträge online vergeben?

Das ist eine wichtige Frage. Allerdings dürften Sie diese für sich bereits geklärt haben, da Sie mittlerweile bei der Auftragsbörse gelandet sind - ganz ohne Grund kann das ja nicht geschehen sein. Trotzdem präsentieren wir Ihnen hier noch einmal als Übersicht Ihre Vorteile bei der Nutzung der Auftragsbörse.

Die Online-Vergabe von Aufträgen bietet Ihnen:

- faire Preise
- einen komfortablen Vergleich der Gebote
- Bewertungen der Auftragnehmer, die Ihnen die Qualität Ihres Dienstleisters anzeigen
- eine erhebliche Zeitersparnis, weil Sie nicht mehr nach Auftragnehmern suchen müssen
- einen sicheren und komfortablen Online-Service

Zusätzlich bietet Ihnen die Auftragsbörse ein Online-Forum, in dem Sie sich gezielt mit Ihren Fragen an andere Mitglieder oder an das Team der Auftragsbörse wenden können. Weiterhin stehen für Sie aktuelle Informationen rund um das Thema Aufträge und Arbeit zum Abruf bereit.

Besonders attraktiv ist für Sie die Qualitätsbewertung der Auftragnehmer - denn wo sonst haben Sie die Möglichkeit, auf das unabhängige Urteil vieler Auftraggeber vor Ihnen zuzugreifen und anhand dieser Erfahrungswerte zu entscheiden, ob der Dienstleister Ihren Ansprüchen genügt.

Natürlich haben wir auch an Ihre Sicherheit gedacht - insbesondere im Bereich Ihrer persönlichen Daten. Verschlüsselung und Passwörter schützen Ihre sensiblen Daten vor den Augen und Zugriffen Unbefugter.

Warum soll ich Aufträge online annehmen?

Als Auftragnehmer haben Sie ebenfalls Vorteile durch die Online-Auftragsannahme. So entfällt beispielsweise die langwierige Suche nach (zusätzlichen) Aufträgen. Nachdem Sie sich bei der Auftragsbörse registriert haben, können Sie sich einen individuellen Benachrichtigungsservice einrichten und erhalten ab dann Informationen zu neu eingestellten Aufträgen automatisch per E-Mail zugeschickt. Ob es sich lohnt, ein Gebot abzugeben, entscheiden Sie von Ihrem PC aus.

Sie können also ganz leicht zusätzliche Aufträge oder neue Kunden finden - und das sehr komfortabel neben ihrem bestehenden Geschäft! Aber auch für die Generierung Ihrer ersten Aufträge nach der erfolgreichen Gründung stehen wir Ihnen zur Verfügung. Ganz gleich, in welchem Stadium sich Ihre Geschäftsentwicklung befindet: Die Auftragsbörse hält den passenden Service für Sie bereit.

Weiterhin bietet Ihnen die Auftragsbörse eine ganz besondere Möglichkeit: Sie können sich einen Teil Ihrer teuren, mit hohen Streuverlusten belasteten Werbeanzeigen sparen! Denn bei der



Auftragsbörse präsentieren Sie sich Ihren Kunden ganz einfach und professionell mit einer eigenen Seite innerhalb des Online-Auftritts. Damit erreichen Sie Ihre Kunden dort, wo diese Informationen über Ihre Services benötigen. Die Bündelung aller notwendigen Funktionen für die Auftragsgenerierung auf einer einzigen Plattform ist unser Plus für Sie, wenn Sie die Auftragsbörse nutzen.

Hier noch einmal für Eilige alle Vorteile im Überblick:

- Auftragsdaten stehen online zur Einsicht bereit
- E-Mail-Benachrichtigung informiert Sie automatisch über für Sie interessante Aufträge
- Zusatzgeschäft neben bestehenden Aufträgen
- neue Kunden finden und mehr Aufträge für Ihr Unternehmen

Werbung direkt auf der Plattform und somit dort, wo der Kunde sich für Ihre Services interessiert

Auftragsvergabe in 5 Schritten

1. Registrieren
2. Anmelden
3. Auftrag einstellen
4. Auftragnehmer kontaktieren
5. Arbeit erledigt!

Wie verberge ich Aufträge online?

Nun aber zum entscheidenden Thema: dem Einstellen Ihres Auftrags. Und da haben wir gleich eine gute Nachricht für Sie: Es ist leichter als gedacht!

Hier die einzelnen Schritte (weitere Hilfen zu jedem Schritt finden Sie übrigens auf der Internetseite):

1. **Registrieren (sofern nicht bereits geschehen)**
Dazu klicken Sie auf der Startseite der Auftragsbörse auf die Schaltfläche „Registrieren“ und folgen anschließend dem vorgegebenen Ablauf.
2. **Anmelden**
Nachdem Sie sich registriert haben, melden Sie sich mit Ihrem Passwort und Ihrem Benutzernamen bei der Auftragsbörse an. Klicken Sie dazu auf die „Anmelden“-Schaltfläche auf der Startseite der Auftragsbörse.
3. **Auftrag einstellen**
Jetzt geht es endlich richtig los: Sie wählen ein [Vergabeverfahren](#) aus und stellen anschließend Ihren Auftrag in die Ihrem Auftrag entsprechende Kategorie ein. Nun beschreiben Sie den Auftrag so detailliert wie möglich, fügen, wenn Sie möchten, zusätzlich Bilder oder Dokumente an und legen den Maximalpreis fest. Damit sind Sie mit der Auftragseingabe schon fast fertig. Legen Sie nur noch den Auftragsort fest und den Zeitpunkt, zu dem Ihr Auftrag erledigt werden soll. Geben Sie außerdem noch an, ob alle Dienstleister oder ob nur gewerbliche Bieter oder nur „Mini-Jobber“ bieten können. Jetzt folgt eine kurze abschließende Kontrolle aller eingegebenen Daten - und schon wird Ihr Auftrag von Ihnen per



Auftragsannahme in 6 Schritten

1. Registrieren
2. Anmelden
3. Auftrag finden
4. Angebot abgeben
5. Auftragnehmer werden
6. Arbeit erledigen und Geld verdienen

Mausklick veröffentlicht und kann nun von den Auftragnehmern eingesehen werden. Nun lehnen Sie sich zurück und warten entspannt, bis die Angebotsfrist Ihres Auftrags abgelaufen ist.

4. Auftragnehmer auswählen

Nach Ablauf der Angebotsfrist wird der Auftragnehmer festgelegt. Ob Sie dazu selbst aktiv werden müssen oder ob unsere Software diese Arbeit übernimmt, hängt von dem von Ihnen gewählten [Vergabeverfahren](#) ab. Bei der Umgekehrten Auktion erfolgt die Auswahl automatisch: Der günstigste Bieter erhält den Auftrag. Ähnlich ist es bei der Sofort-Annehmen-Option: Hier erhält jener Auftragnehmer Ihren Auftrag, der als erstes „Sofort-Annehmen“ angeklickt hat. Bei der Ausschreibung hingegen haben Sie die Qual (oder besser: die Freude) der Wahl und müssen sich aktiv für Ihren Favoriten entscheiden.

5. Arbeit erledigen lassen

Nun setzen Sie sich mit dem Auftragnehmer in Verbindung, klären die letzten offenen Fragen (Termin, Anfahrt usw.), und schon kann die Arbeit erledigt werden.

Wie nehme ich Aufträge online an?

Hier gilt das Gleiche wie bei der Auftragsvergabe: Das Annehmen eines Auftrags ist leichter als gedacht; ergänzende Hilfen zu jedem Schritt finden Sie außerdem auf der Internetseite. Hier haben wir das Vorgehen im Einzelnen für Sie beschrieben:

1. Registrieren (sofern nicht bereits geschehen)

Dazu klicken Sie auf der Startseite der Auftragsbörse auf die Schaltfläche „Registrieren“ und folgen anschließend dem vorgegebenen Ablauf.

2. Anmelden

Nachdem Sie sich registriert haben, melden Sie sich mit Ihrem Passwort und Ihrem Benutzernamen bei der Auftragsbörse an. Klicken Sie dazu auf die „Anmelden“-Schaltfläche auf der Startseite der Auftragsbörse.

3. Auftrag finden

Nachdem Sie sich angemeldet haben, suchen Sie nach für Sie interessanten Aufträgen – es sei denn, über den E-Mail-Benachrichtigungsservice haben Sie bereits eine konkrete Auftrags-Info zugesandt bekommen. In diesem Fall können Sie direkt zum entsprechenden Auftrag gehen und Ihr Gebot abgeben.

Andernfalls nutzen Sie die Auftragssuche oder klicken sich durch die Kategorien der Auftragsbörse, um einen für Sie interessanten Auftrag zu finden.

4. Gebot abgeben

Um ein Gebot für einen Auftrag abzugeben, klicken Sie auf



Gebote sind verbindlich!

Sowohl die von Auftraggebern angebotenen Aufträge als auch die von Auftragnehmern abgegebenen Angebote sind verbindlich!

den für Sie interessanten Auftrag und sehen Sie sich die Details an. Nun entscheiden Sie, zu welchem Preis Sie den Auftrag annehmen möchten, und tragen Ihr Gebot entsprechend ein. Überlegen Sie vorher, ob Sie den Auftrag tatsächlich ausführen können und ob Ihnen die in der Auftragsbeschreibung angegebenen Informationen zur Bildung eines Urteils und zur Abgabe eines verbindlichen Gebots genügen. Falls nein, stellen Sie dem Auftraggeber per E-Mail noch die eine oder andere Frage, damit nicht erst nach der Abgabe Ihres Gebots noch wichtige Fragen auftreten. Sobald Sie sich sicher sind, dass alles geklärt ist, geben Sie Ihr Gebot ein und klicken auf die Schaltfläche „Gebot abgeben“.

Wichtig: Hat der Auftraggeber die Sofort-Annehmen-Option gewählt, sind Sie, sobald Sie auf den Button zur Gebotsabgabe geklickt haben, der verbindliche Auftragnehmer. Bei den beiden anderen [Vergabeverfahren](#) geht das nicht so schnell; mehr Infos dazu finden Sie unter dem folgenden Punkt „Auftragnehmer werden“. Allerdings ist Ihr Gebot in jedem Fall verbindlich!

5. Auftragnehmer werden

Wenn Sie bei einem Auftrag als Auftragnehmer feststehen, wird dies Ihnen durch das System der Auftragsbörse automatisch per E-Mail mitgeteilt. Je nach Vergabeverfahren gibt es jedoch einen unterschiedlichen Ablauf bei der Auswahl des Dienstleisters:

- Bei einer **Ausschreibung** entscheidet der Auftraggeber, wer den Auftrag erhält. Dabei kann nicht nur der Preis entscheidend sein, sondern beispielsweise auch die Qualifikation der einzelnen Auftragnehmer.
- Bei der Vergabevariante **Umgekehrte Auktion** werden Sie nach Ablauf der Auftragsfrist als günstigster Bieter automatisch zum Auftragnehmer. Der Bietagent der Auftragsbörse bietet während der Angebotsfrist bis zu Ihrem Minimalgebot automatisch für Sie mit - so sind Sie bis zu der von Ihnen individuell festgelegten Preisgrenze immer der günstigste Bieter!
- Bei der **Sofort-Annehmen-Option** wissen Sie unmittelbar nach dem Klick auf den Button, dass Sie der Auftragnehmer sind.
- **Arbeit erledigen und Geld verdienen**
Nun setzen Sie sich mit dem Auftraggeber in Verbindung, klären die letzten offenen Fragen (Termin, Anfahrt usw.), und schon kann die Arbeit erledigt werden.



Übersicht Vergabevarianten

Ausschreibung: flexibel

Umgekehrte Auktion: günstig

Sofort-Annehmen-Option: schnell

Die Vergabeverfahren

Wir haben bereits mehrfach von den drei unterschiedlichen Vergabeverfahren gesprochen, die Ihnen die Auftragsbörse für Ihre Online-Auftragsvergabe anbietet. Nun möchten wir Sie nicht länger auf die Folter spannen: Hier erfahren Sie nun, um welche Verfahren es sich handelt und was sich hinter den drei Namen verbirgt.

Die Auftragsbörse ermöglicht es Ihnen, Ihre Aufträge per

- Ausschreibung
- Umgekehrte Auktion
- Sofort-Annehmen-Option

zu vergeben.

Sie haben die freie Auswahl zwischen diesen drei Verfahren und vergeben Ihre Aufträge damit genauso individuell und spezifisch, wie die von Ihnen benötigten Leistungen ausgestaltet sind. Werfen wir hier also einen detaillierten Blick auf die drei Verfahren und auf die jeweiligen Vorteile für Sie.

Die **Ausschreibung** ist unser flexibelster Service für Ihre Auftragsvergabe: Sie legen fest, was Sie für die Ausführung der Arbeiten maximal zu zahlen bereit sind, und nach Ablauf der Angebotsfrist wählen Sie den in Ihren Augen qualifiziertesten Dienstleister aus – dabei muss es sich nicht zwingend um den preisgünstigsten Bieter handeln. Sollte sich unter den potenziellen Auftragnehmern keiner befinden, der Ihren Vorstellungen entspricht, können Sie sogar ganz darauf verzichten, einen Auftragnehmer auszuwählen. Die Ausschreibung bietet sich also insbesondere dann an, wenn Sie die volle Kontrolle darüber behalten wollen, wer am Ende den Auftrag erhält.

Die **Umgekehrte Auktion** ist unser „Schnäppchengenerator“ für Sie: Automatisch erhält bei dieser Vergabe der günstigste Bieter den Zuschlag, wodurch Sie den optimalen Preis für die Erledigung Ihres Auftrags bekommen. Die Umgekehrte Auktion bietet sich immer dann an, wenn Sie im Vorfeld exakt festlegen können, was der Auftrag genau umfasst, und sich dadurch die gelieferte Qualität bei den einzelnen Dienstleistern nicht unterscheiden kann.

Die **Sofort-Annehmen-Option** ist unser „Auftrags-Turbo“ für Sie und Ihre Auftragsvergabe: Sie wissen genau, wie viel Sie bezahlen möchten, und brauchen sehr schnell einen Auftragnehmer. Also legen Sie bei der Sofort-Annehmen-Option nur den Preis fest und stellen Ihren Auftrag ein. Sobald jetzt ein Auftragnehmer auf den „Sofort-Annehmen“-Button klickt, ist Ihr Auftrag auch schon vergeben.

Übrigens: Sie können die **Sofort-Annehmen-Option** auch mit der **Umgekehrten Auktion** kombinieren und dadurch die Vorteile der schnellstmöglichen Auftragsvergabe mit denen der preisgünstigsten Konditionen verbinden.

Nun wissen Sie alles über unsere Vergabeverfahren - eigentlich könnte es dann ja losgehen. Aber eine Frage stellt sich Ihnen sicherlich noch: Was kostet das Ganze? Mehr dazu gibt es im Folgenden zu lesen.



Für Auftragnehmer kostenfrei!

Registrieren, Aufträge finden, Angebote abgeben, Aufträge annehmen und vieles mehr ist für die Auftragnehmer kostenfrei!

Für Auftraggeber kostenfrei!

Registrieren, Angebote einholen und vieles mehr ist für die Auftraggeber kostenfrei! Zahlen müssen Sie nur, wenn die-auftragsboerse.de sich für Sie schon gelohnt hat!

Erfolgreich sein!

Viel Erfolg, gute Aufträge und Spaß bei der Arbeit!

Ihr Team der Auftragsbörse

Was kostet mich als Auftragnehmer das Angebot?

Für Sie als Auftragnehmer ist die Nutzung der Auftragsbörse vollkommen kostenlos! Sie registrieren sich kostenfrei und können auch alle Funktionen gratis nutzen. Konkret bedeutet das für Sie: Aufträge suchen und einsehen, Gebote abgeben, E-Mail-Benachrichtigung, Firmenpräsentationsseite, Forum sowie alle anderen Services der Auftragsbörse stellen wir Ihnen kostenfrei zur Verfügung!

Was kostet mich als Auftraggeber das Angebot?

Für Sie als Auftraggeber sind das Registrieren, das Einstellen von Standardaufträgen, das Forum und alle ergänzenden Informationsangebote kostenfrei. Für einige Funktionen fallen erfolgsabhängige Provisionen oder feste Entgelte an.

Was bedeutet „erfolgsabhängig“? Wenn sich in der Auftragsbörse kein Dienstleister für Ihren Auftrag findet, wenn also kein Gebot abgegeben wird, zahlen Sie keinerlei Provision! Bei erfolgreicher Vergabe, wenn also mindestens ein Gebot für Ihren Auftrag abgegeben wurde, zahlen Sie an die Auftragsbörse einen festen Prozentsatz Ihrer Ersparnis bzw. einen festen Mindestsatz. Wichtig: Sie zahlen die Ersparnisprovision nur, wenn Sie tatsächlich etwas sparen - das verstehen wir unter Fairness!

Die detaillierten Angaben zu den Preisen für die Nutzung der Auftragsbörse entnehmen Sie bitte der Preisliste auf unserer Website www.die-auftragsboerse.de.

Viel Spaß in der Auftragsbörse!

Damit sind wir am Ende unserer Vorstellung angekommen. Wir hoffen, unsere Darstellung hat Sie überzeugt und Sie nutzen in Zukunft alle Vorteile, die wir Ihnen bieten! Was uns von der Auftragsbörse jetzt noch bleibt, sind unsere besten Wünsche für Sie sowie unser Anspruch, Ihnen bei Auftragsvergabe und Auftragsannahme kompetent zur Seite zu stehen.

Also: Viel Erfolg,
gute Geschäfte
und gutes Arbeiten wünscht Ihnen
Ihr Team der Auftragsbörse!