



Über Die Auftragsbörse

Die Auftragsbörse ist eine von der ilexius GmbH betriebene online Auftragsbörse. Wenn Sie mehr über die Betreiberin ilexius GmbH erfahren möchten, besuchen Sie ilexius im Internet unter:

www.ilexius.de.

Willkommen bei der Auftragsbörse!

Das Team der Auftragsbörse begrüßt Sie herzlich und freut sich, Ihnen auf den kommenden Seiten die Vorteile der Online-Auftragsvergabe für Auftragnehmer aufzeigen zu dürfen. Natürlich werden wir Ihnen auch erklären, wie Aufträge online angenommen werden und welche zusätzlichen Funktionen die Auftragsbörse Ihnen für die Annahme von Aufträgen zur Verfügung stellt.

Wenn Sie auch Aufträge vergeben wollen, dann schauen Sie auch in unsere Anleitung für Auftraggeber oder entscheiden Sie sich gleich für die gesamte Beschreibung des Leistungsangebots der Auftragsbörse.

Damit wissen Sie nun, was Sie alles auf den nächsten Seiten erwartet; wenn Sie möchten, springen Sie einfach direkt zu dem für Sie interessantesten Punkt. Natürlich können Sie auch ganz „altmodisch“ oben beginnen und bis zum Ende lesen. Wofür Sie sich auch entscheiden: Das Team der Auftragsbörse wünscht Ihnen viel Spaß beim Lesen und bedankt sich sehr für Ihr Interesse!

Viel Spaß und gute Arbeit,

Ihr **Team der Auftragsbörse**

Unser Service für Sie

| | |
|--|---|
| Willkommen bei der Auftragsbörse! | 1 |
| Warum soll ich Aufträge online vergeben? | 2 |
| Warum soll ich Aufträge online annehmen? | 2 |
| Wie vergebe ich Aufträge online? | 3 |
| Wie nehme ich Aufträge online an? | 4 |
| Die Vergabeverfahren | 6 |
| Was kostet mich als Auftragnehmer das Angebot? | 7 |
| Was kostet mich als Auftraggeber das Angebot? | 7 |
| Viel Spaß in der Auftragsbörse! | 7 |



Ihre Vorteile als Auftragnehmer

- Faire Preise
- E-Mailbenachrichtigung bei neu eingestelltem Auftrag
- Qualität wird belohnt
- Sicher und komfortabel
- Präsentationsmöglichkeit für Ihr Unternehmen
- Werbung dort wo der Kunde Sie wahrnimmt

Warum soll ich Aufträge online annehmen?

Als Auftragnehmer haben Sie ebenfalls Vorteile durch die Online-Auftragsannahme. So entfällt beispielsweise die langwierige Suche nach (zusätzlichen) Aufträgen. Nachdem Sie sich bei der Auftragsbörse registriert haben, können Sie sich einen individuellen Benachrichtigungsservice einrichten und erhalten ab dann Informationen zu neu eingestellten Aufträgen automatisch per E-Mail zugeschickt. Ob es sich lohnt, ein Gebot abzugeben, entscheiden Sie von Ihrem PC aus.

Sie können also ganz leicht zusätzliche Aufträge oder neue Kunden finden - und das sehr komfortabel neben ihrem bestehenden Geschäft! Aber auch für die Generierung Ihrer ersten Aufträge nach der erfolgreichen Gründung stehen wir Ihnen zur Verfügung. Ganz gleich, in welchem Stadium sich Ihre Geschäftsentwicklung befindet: Die Auftragsbörse hält den passenden Service für Sie bereit.

Weiterhin bietet Ihnen die Auftragsbörse eine ganz besondere Möglichkeit: Sie können sich einen Teil Ihrer teuren, mit hohen Streuverlusten belasteten Werbeanzeigen sparen! Denn bei der Auftragsbörse präsentieren Sie sich Ihren Kunden ganz einfach und professionell mit einer eigenen Seite innerhalb des Online-Auftritts. Damit erreichen Sie Ihre Kunden dort, wo diese Informationen über Ihre Services benötigen. Die Bündelung aller notwendigen Funktionen für die Auftragsgenerierung auf einer einzigen Plattform ist unser Plus für Sie, wenn Sie die Auftragsbörse nutzen.

Hier noch einmal für Eilige alle Vorteile im Überblick:

- Auftragsdaten stehen online zur Einsicht bereit
- E-Mail-Benachrichtigung informiert Sie automatisch über für Sie interessante Aufträge
- Zusatzgeschäft neben bestehenden Aufträgen
- neue Kunden finden und mehr Aufträge für Ihr Unternehmen

Werbung direkt auf der Plattform und somit dort, wo der Kunde sich für Ihre Services interessiert

Wie nehme ich Aufträge online an?

Hier gilt das Gleiche wie bei der Auftragsvergabe: Das Annehmen eines Auftrags ist leichter als gedacht; ergänzende Hilfen zu jedem Schritt finden Sie außerdem auf der Internetseite. Hier haben wir das Vorgehen im Einzelnen für Sie beschrieben:

1. **Registrieren (sofern nicht bereits geschehen)**

Dazu klicken Sie auf der Startseite der Auftragsbörse auf die Schaltfläche „Registrieren“ und folgen anschließend dem vorgegebenen Ablauf.

2. **Anmelden**

Nachdem Sie sich registriert haben, melden Sie sich mit Ihrem Passwort und Ihrem Benutzernamen bei der

Auftragsannahme in 6 Schritten

1. Registrieren
2. Anmelden
3. Auftrag finden
4. Angebot abgeben
5. Auftragnehmer werden
6. Arbeit erledigen und Geld verdienen



Auftragsbörse an. Klicken Sie dazu auf die „Anmelden“-Schaltfläche auf der Startseite der Auftragsbörse.

3. Auftrag finden

Nachdem Sie sich angemeldet haben, suchen Sie nach für Sie interessanten Aufträgen – es sei denn, über den E-Mail-Benachrichtigungsservice haben Sie bereits eine konkrete Auftrags-Info zugesandt bekommen. In diesem Fall können Sie direkt zum entsprechenden Auftrag gehen und Ihr Gebot abgeben.

Andernfalls nutzen Sie die Auftragsuche oder klicken sich durch die Kategorien der Auftragsbörse, um einen für Sie interessanten Auftrag zu finden.

4. Gebot abgeben

Um ein Gebot für einen Auftrag abzugeben, klicken Sie auf den für Sie interessanten Auftrag und sehen Sie sich die Details an. Nun entscheiden Sie, zu welchem Preis Sie den Auftrag annehmen möchten, und tragen Ihr Gebot entsprechend ein. Überlegen Sie vorher, ob Sie den Auftrag tatsächlich ausführen können und ob Ihnen die in der Auftragsbeschreibung angegebenen Informationen zur Bildung eines Urteils und zur Abgabe eines verbindlichen Gebots genügen. Falls nein, stellen Sie dem Auftraggeber per E-Mail noch die eine oder andere Frage, damit nicht erst nach der Abgabe Ihres Gebots noch wichtige Fragen auftreten. Sobald Sie sich sicher sind, dass alles geklärt ist, geben Sie Ihr Gebot ein und klicken auf die Schaltfläche „Gebot abgeben“.

Wichtig: Hat der Auftraggeber die Sofort-Annehmen-Option gewählt, sind Sie, sobald Sie auf den Button zur Gebotsabgabe geklickt haben, der verbindliche Auftragnehmer. Bei den beiden anderen [Vergabeverfahren](#) geht das nicht so schnell; mehr Infos dazu finden Sie unter dem folgenden Punkt „Auftragnehmer werden“. Allerdings ist Ihr Gebot in jedem Fall verbindlich!

5. Auftragnehmer werden

Wenn Sie bei einem Auftrag als Auftragnehmer feststehen, wird dies Ihnen durch das System der Auftragsbörse automatisch per E-Mail mitgeteilt. Je nach Vergabeverfahren gibt es jedoch einen unterschiedlichen Ablauf bei der Auswahl des Dienstleisters:

- Bei einer **Ausschreibung** entscheidet der Auftraggeber, wer den Auftrag erhält. Dabei kann nicht nur der Preis entscheidend sein, sondern beispielsweise auch die Qualifikation der einzelnen Auftragnehmer.
- Bei der Vergabevariante **Umgekehrte Auktion** werden Sie nach Ablauf der Auftragsfrist als günstigster Bieter



Für Auftragnehmer kostenfrei!

Registrieren, Aufträge finden, Angebote abgeben, Aufträge annehmen und vieles mehr ist für die Auftragnehmer kostenfrei!

Erfolgreich sein!

Viel Erfolg, gute Aufträge und Spaß bei der Arbeit!

Ihr Team der Auftragsbörse

automatisch zum Auftragnehmer. Der Bietagent der Auftragsbörse bietet während der Angebotsfrist bis zu Ihrem Minimalgebot automatisch für Sie mit - so sind Sie bis zu der von Ihnen individuell festgelegten Preisgrenze immer der günstigste Bieter!

- Bei der **Sofort-Annehmen-Option** wissen Sie unmittelbar nach dem Klick auf den Button, dass Sie der Auftragnehmer sind.
- **Arbeit erledigen und Geld verdienen**
Nun setzen Sie sich mit dem Auftraggeber in Verbindung, klären die letzten offenen Fragen (Termin, Anfahrt usw.), und schon kann die Arbeit erledigt werden.

Was kostet mich als Auftragnehmer das Angebot?

Für Sie als Auftragnehmer ist die Nutzung der Auftragsbörse vollkommen kostenlos! Sie registrieren sich kostenfrei und können auch alle Funktionen gratis nutzen. Konkret bedeutet das für Sie: Aufträge suchen und einsehen, Gebote abgeben, E-Mail-Benachrichtigung, Firmenpräsentationsseite, Forum sowie alle anderen Services der Auftragsbörse stellen wir Ihnen kostenfrei zur Verfügung!

Viel Spaß in der Auftragsbörse!

Damit sind wir am Ende unserer Vorstellung angekommen. Wir hoffen, unsere Darstellung hat Sie überzeugt und Sie nutzen in Zukunft alle Vorteile, die wir Ihnen bieten! Was uns von der Auftragsbörse jetzt noch bleibt, sind unsere besten Wünsche für Sie sowie unser Anspruch, Ihnen bei Auftragsvergabe und Auftragsannahme kompetent zur Seite zu stehen.

Also: Viel Erfolg,
gute Geschäfte
und gutes Arbeiten wünscht Ihnen
Ihr Team der Auftragsbörse!



Gebote sind verbindlich!

Sowohl die von Auftraggebern angebotenen Aufträge als auch die von Auftragnehmern abgegebenen Angebote sind verbindlich!